

めっちゃおひさです、Kです。

Twitterやメルマガを全然更新してない間に、  
だいぶ飛躍してしまいました。

収入とかの次元を超えて、  
最近だと120万と300万のコンサルに投資したりしながら  
人間の脳やエネルギーの本質を学び、  
生涯単位で使えるものばかりを体得しはじめています。

2020年の総括ということで、  
僕がこの1年間で何をしてどういう風に成長してきたか、  
逆にどんな失敗をしてきたかなどなど話すと共に、

ちょっとここでしか話せない内容、  
現金10万円で命を蘇生させてしまった恐ろしい話などもし  
ていきます。

このメールではセールスなど一切しませんが、  
最後まで読むことでかなりの学びと気づきがあり、  
2021年の動き方も変わってくると思います。

話したいことがありすぎるのですが、  
シンプルに、なるべく要約して話していきますね。

あ、先にお礼だけ言わせてください。

全然更新してない間にもメッセをくれたり、  
ゆるく配信を楽しみにしてくれてた方、  
いいねやコメントをくれた方、

僕が失敗して路頭に迷ってるんじゃないかと疑い心配して  
くれた方、

ありがとうございます。

そしてごめんなさい。

実はメインのフォロワー8000人を抱える  
Twitterアカウント ([https://twitter.com/k\\_revive7](https://twitter.com/k_revive7)) と、

この旧購読者1500人を抱えるメルマガは、

## 削除

は多分しないにしても、移行します。

本アカ、本メルマガを作り、  
そっちでバチバチの面白い発信をしていこうかなと。

というのも、ちょっと数が増えてしまったことと、  
プライベートの友達や前職の上司とかまで  
フォローしてきたり、メルマガに登録してきたりしたので、

言いたいことが本音で言えなくなってしまいました。

深夜テレビがゴールデンに進出することで発言に規制が入り  
言いたいことがどんどん言えなくなる現象と似ています。

僕は自身の成長と圧倒的な飛躍を元にもっと面白く、

時には敵を作ってしまうようなビジネスの発信をしていきたくて。

なので、来年になるとは思いますが、  
またその際は告知していきます。

さてさて、それで今回ですが、  
今は世の中の流れが変わり、  
これからもどんどん景気がよくなっていくと思っているの  
ですが、

核を見れていない人はコロナが～とか不景気が～とかいっ  
て  
どんどん稼げなくなり、精神的にも貧しくなっていきます。

この差はますます激しくなります。

これには、

「作話」

というものが大きく関わっていたりします。

(これも120万のコンサルの中で学びました。  
本来は有料企画の中で話したいレベルだけど、シェアします)

作話とはまあ、  
人は誰しも誤った情報や環境に支配されてそれを信じている、ということ。

緑の色眼鏡をかけて生きてきたら緑の世界しか見えなくなるみたいな。

コロナはたしかに脅威かもしれないけど、  
僕の周りを見ると、起業家はみんな増収増益。

むしろバブルだと言っている人もいるし、  
店舗のビジネスをやっている人で  
儲かって儲かって仕方がないと言っている人もいるぐらいです。

そもそもコロナが原因でなぜ収入が下がるのか？  
本当にビジネスが不安定なのはコロナのせいなのか？

メディアの仕組みから説明すると長くなるので割愛しますが、  
コロナの脅威やコロナの流行を報道で煽ることで  
誰かが裏で儲かっているのは事実。

そういった負のエネルギーを受けて、  
潜在意識にも刷り込まれ、

「コロナのせいで景気も悪くなって、どんどん大変な世の中になっていくんだな。なるべく行動も控えよう。どうせ今は何かに挑戦しても稼ぐのは厳しいだろうし」なんていう作話が起こります。

そして恐ろしいことに、この作話については本人が気づけない。

今言われてハッとした人もいるかもしれないけど、  
半分以上の人は「？」だと思います。

時代が変わりますが、ユダヤ人の大量虐殺事件とかありましたよね。

あれだって、その時は誰も疑わずにユダヤ人を迫害し、ユダヤ人もまた、自らガス室に向かって足を踏み入っていたそうです。

集団洗脳に近い状態で、誰もそれに対して疑問を投げかけない。

作話を仕掛けている側が一方的に得をして、儲かり続けるというわけです。

で、生身の人間にはエネルギーが宿っていて、1日で使えるエネルギーも限られているわけですが、

このエネルギー量が少ないと省エネに走り、今の世界や過去のストーリーを疑うことなく、その中で生きていく道を選びます。

集団洗脳から抜け出すためには  
エネルギー量が高くないと無理なので、

例えば僕のメールを今読みながら  
「うおおおおお、ひさびさあああ」とワクワクしながら  
高めのエネルギーを放出している人なら問題なく抜け出せる  
わけです。

そうそう、  
例えば日本でよく言われる幸せの階段についても作話です。

義務教育をちゃんと受けて、いい大学に入って、いい会社に就職して、結婚して、家をローンで買って、老後に2000万、みたいな。

こういう世界観を演出させることで誰かが儲かっているということ。

そもそも義務教育で自動的に洗脳させられるので、  
この時点でだいぶ作話の呪いにかかっているんですけどね。

僕はビジネスをはじめてからどんどんと見えてきました。

この世の中、  
誤った情報や環境が多く、  
それに支配され、無条件で信じてばかりなんだなあと。

60～65歳まで一生懸命働くとかも、  
作話に近いかなと思っています。

またどこかで教えてくださいが、  
僕は今、知識投資、事業投資、  
あと余剰資金で月利5%～20%のものに投資するなどして、  
このままいけば30代で人生リタイアできそうな感じです。

今は20代後半ですが、  
組み直しているビジネスモデルもどんどん大きくして自動化  
していくので、  
そこからもお金が発生し続け、

あとは前述の通り、「常識」じゃありえないと思うけど、  
バグった利率で資金を回せたりもするので、  
どんどん面白いことになっていきそうです。

こういう情報や人脈にもまじで最近出会ったばかりなんで  
すけど、  
今ままでは全部嘘とか詐欺だと思っいて。

でもやっぱり、それも作話だったんだな、と気づきました。

そうそう、この作話から抜け出す方法はいくつかあるので  
すが、  
1つは「名詞」で捉えずに「動詞」で捉えること。

例えば「俺には借金があるからさ～」という一言に着目し  
ます。

借金という名詞だけ見ると、  
負のエネルギーを感じますよね。

そしてことあるごとに言い訳のごとく  
「俺には借金があるからさ〜」という人。

何かをやらない理由、始めない理由、挑戦しない理由、  
自分がダメな理由を「借金」に押し付け、逃げているんです。

そしてダメな自分を演じ、ダメな人生を歩み続ける。

それこそ、自分でそういう世界・ストーリーを無意識に作り出し、  
その作話の中で生きていること。

恐ろしくないですか？

で、「名詞」で捉えずに「動詞」で捉えることと言いましたが、

この場合なら例えば、

「借金」

を

「稼いでるお金よりも、借りてるお金の方が多い」

という「動詞」に言い換えることができる。

そしたら見えてくるはずです。

じゃあ借りてるお金や消費してるお金を減らしたり、それを上回るようなお金の稼ぎ方をしていけばいい。

そのために今できることや、やめるべきことは何か？

と。

「私は歳だからさ～」とかも名詞で固定化して逃げている例ですよ。

動詞にすると、「私は長く生きている」です。

コロナの話に戻すと、  
このコロナという名詞から動詞に変換することで、  
見えてくるものがあるはずですよ。

(試しにお風呂に入りながらでもぼーっと考えてみてください)  
さい)

ちょっと作話の話だけで長くなりましたが、  
ざっと話すとこんな感じで、  
まとめると成果を出してる人やどんな世の中であれ稼ぎ続  
けている人は  
ノウハウやテクニックなどの表層部分ではなく、  
こういう超本質的な部分を知っていて、理解しているとい  
うことです。

僕自身、集客・SNSマーケティングが専門分野で、数々の  
結果を出してきたけど、  
こういう考え方や思考をもっと昔から知っていたら  
とっくの昔に成功できてたよなと思います。

そしてストレスもだいぶ減らせて、世の中の洗脳に騙され  
ずに  
自分の道をいち早く進み、1年で資本主義から卒業できたな  
と…

あ、そうそう。

都心でバーをやっている友人がいて、  
コロナの影響で赤字垂れ流しと言っていましたが、  
話を聞くと、作話されすぎていて全く施策を打ててすらい  
なかったんですね。

「コロナのせいで、SNSで企画を出しても人は来ないよ」

「コロナのせいで、LINE@をやっても意味ないから」

「コロナのせいで、クロスセルで物は売れないよ」

「コロナのせいで、新規客は増えていかないよ」

「コロナのせいで、このままだと潰れちゃうよ」

僕が大事な考え方・視点を織り交ぜてアドバイスをしても  
この返答です。

もうここまで読んでくれた人ならわかると思います。

このバーの友人に限らず、コロナに限らず、  
僕らは生まれてから死ぬまで、作話されまくりのオンパレー  
ドで、

本人はそのことに気づけない。

ユダヤの虐殺事件と同じで、歴史は繰り返されます。

だから脱していきましょう。

2020年を振り返ってみたら、思い当たる節がいくつもある  
と思いますよ。

あ、

2020年の総括ということだったので僕自身に起きた話もす  
ると、

今年は東京の某所に事務所を構え、  
人を揃え、BtoBで事業を展開したりもしていたのですが、

ちょっと人間関係の問題や僕のわがままなどもあり  
最終的に解散をしました。

なんか今思うと、

この人の言ってることは絶対に正しい、

この人の発言に間違いはない、  
私はこの人のことが好きだから、  
みたいな思考も盲信に近く、完全に作話だったなど。

まあこの件については  
思い出として楽しかった面もあるので、  
ここで色々と話すのは割愛します。

1つ断言できるのは、  
例えばおかしなサイコパスが1人いるとして、  
周りの5人が「あの人はサイコパスじゃない」と言い始めた  
ら  
本当にそういう世界観になってきちゃうので、

常に自分が作話されていないかどうか、  
(特定の・もしくは不特定の)誰かに洗脳されていないかどう  
かは客観視した方がいいですね。

物事に対し、多面的な角度で見る癖をつけた方がいいです。

あとやっぱりあらゆる経験をして思うことは  
お金・時間・場所・人に縛られない人生がいいな〜と。

時間を固定したり、  
場所を固定したりすることで自由性・拡張性が一気に失われますからね。

それはそれでいいという人もいるけど、  
僕のライフスタイル的には合わなかったなと。

そしてお金・時間・場所・人に縛られない起業家を身の回りに増やしていきたいなと今では思っています。

そんでお金・時間・場所・人に縛られない起業家になるために、  
僕は集客・SNSマーケティングを皮切りにビジネスを興してきたけど、

人間の脳やエネルギーの本質を理解することもかなり大事で、

本来成功に3年かかるとしたらそれを半年にショートカットしたりできます。

てか集客術に関しても考え方1つで効率が10倍変わったりするし、  
独立当初に知りたかったことばかりで最近は頭が痛くなりますが、  
まあここら辺の話は移行後の新アカで詳しく話します。

-----

で、わりと本題なのですが、  
この前、おじいちゃんが急に倒れて、  
目の前で心臓と呼吸が完全停止しました。

僕はおじいちゃんっ子だったのでかなりしんどかったし、  
救急車が来る間も夢か現実かわからない感じで。

この時の気持ちを後悔なども込めて  
書き記しておこうと思って殴り書きをしたりもしたのですが、

死を待つだけじゃなく、

自分から動いて何かしよう、何かできることを・・・と考えた結果、

何度かお世話になっている日本トップレベルの霊媒師に頭を下げて

「助けてください」と素直にお願いしました。

意味不明かもしれませんが、  
大真面目なので最後まで聞いてください。

僕は100%幽霊を信じてるわけでもないし、  
そういう業界にあまり詳しいわけでもありません。

でも、人間最後は神頼みだし、  
例えば受験を経験した人なら共感してくれると思いますが、

「受かっててくれ・・・神様・・・」と手を合わせてお願いしてましたよね。

ということで今回も神頼みということで、  
日本トップレベルの霊媒師に依頼をかけました。  
世界って広くて、常識的な次元を凌駕したすごい人がいる  
んですよ。

そして10万円に対応してくれたわけです。

具体的には、なんか遠隔で治療？をしてきて、  
そしたら、その次の日から奇跡的に回復し、  
病院側もここ10年間でほぼ例を見ないほどの回復劇だ、と  
のこと。

緊急病棟の医者から言われていたんですよ。

「心臓はなんとか戻りました。でももう、心肺停止してから長かったですし、  
脳へのダメージは回避できません。厳しい状態です…。  
このまま意識が戻らなかったり、植物人間になってしまう  
ような状況です」

みたいなの。

これはまた難しい問題ですが、  
心臓が動いていても脳が死んでいた場合、  
それは「死」なのか？

それとも「生」になるのか？

頭がこんがらがり、夜遅くまで色々調べたりもしました。

ちなみに心肺停止後、  
およそ1分ごとに10%救命率が低下するらしいですが、  
その計算でいったら、もうダメだ…と思って。

おじいちゃんが倒れた日の深夜にコンビニに行って  
普段は買わない度数の高いアルコールを買い、  
でもそういうときに限って全然酔えなかつたりして。

でも、そんな絶望的状况から奇跡的に回復し、  
常識じゃありえないスピードで退院。

霊媒師曰く、

「脳の大事な場所が2つぐらい死んでいたから、治しておいたよ～。危なかったね～」

みたいに言われて、まじかよ…と。

たった10万円で命を救ってもらって、  
もうなんと言ったらいいかも分からず。

不思議な話で、その人、  
末期ガンとか、不治の病とかも治してるんですね。  
常識がもう通用しない世界にいます。

こういうのって信じない人は絶対に信じないと思うんだけど、  
それもまた作話なのかなと今では理解しています。

別にそういう世界があってもいいし、  
科学じゃ説明できないことが起きてもいいわけで。  
自分の目から見える世界が全てというわけではないんですよ。

ちなみにこれ以上詳細に書くと、  
おそらく国家権力とかも関わっていて僕の身がやばい気がする  
るので  
控えておきます。

もし何かの超能力でこの文章をキャッチしていたとしたら、

これだけは言わせてください。

本当にありがとうございました。

で、こういう恐ろしい人脈ができたのも、  
面白い知識・思考・経験・スキルがどんどん入ってきているのも、

ビジネスをやっているからなので、  
本当にやっててよかったな〜と改めて思ったり。

ビジネスに限らず、無知は罪だと思っています。（今では特に）

僕はおじいちゃんが倒れた時、  
心臓マッサージのやり方がわからずに諦め、  
ただただ申し訳ないという気持ちでいっぱいでした。

知識不足ゆえに殺してしまったのかも…と連日連夜、自分を責めていたぐらいです。

何事も知ってるか知らないかの差は大きいですね。  
そして知ろうとする姿勢が大事なのかなと。  
昔の僕は知ろうとすらせず、そんで大後悔していますから。

あとは2020年の後半で  
1つ協業ビジネスを立ち上げて  
数ヶ月で収益化、自動化をしたり、

億の世界を覗いたり、

会社員を辞めて独立してからはもう3年ぐらい経ちますが、  
稼いできたことで「真の富」に気付いたり、

(真の富とは、お金や地位や権力など全て失った時に残り  
続けるもの)

第二の命を伸ばす方法を発見したり、

九州でモデルデビューを果たしたり、

貯金とかしていても全く意味ないので  
120万と300万のコンサルにぼんって投資して初日で回収し  
てみたり、

まあそんな感じの1年でした。

正直、60点ぐらいかなと。いや、51点とかかも…。  
だいぶ遠回りもしたし。

でも視野も広がりましたし、  
自身のレベルも数段階上がったことを実感していて、  
おそらく来年の中旬頃から過去最強に化けていくかなと。

成功不可避の環境で、将来が楽しみでしかありません。

ビジネスの面でいうと、  
完全趣味の延長ですがワクワクしまくる事業も立ち上げて  
いきます。

そしてそしてそして。

(全然更新せずに申し訳なかったけど)

僕のSNSやブログやメルマガでの発信を

2年ぐらい前から見てくれてる人もいるので最後に伝えておきますが、

元恋人のことも、ようやく薄れてきました。

だいぶ引きずったんですけど、

「あ〜もういいかな。前に進もうかな」みたいな。  
なんとなく、ふとそう思う日がありました。

時間の力ってすごいですよね。あとは人間の忘却の力。

ビジネスでさらに爆進できそうな今、

色々あったプライベートの方でも前に進んでいければな  
と思います。

(もちろん、完全に忘れ去ることはできないですけどね。  
それもまた、エモいなと)

久々のメールで  
要約したつもりなのに長くなりましたが、  
ざっと総括するとこんな感じです。

あなたはどんな1年でしたか？  
どんな気づきがあり、どんなことに苦しみ、どんなことに  
幸せを感じてきましたか？

ぜひ気軽に返信してください。基本全部見えています。

あ、まだ正式に移行はしてないし、告知もしてないんです  
けど、  
一応Twitterに関してはすでに移行アカをこっそり作成した  
ので、  
よかったらフォローしておいてください。

→<https://twitter.com/teraken01>

読者さまの先行案内的な。

今まで多くの人の目を気にして発信できなかったことや、

今回のメールで話したような面白い内容も届けていきます。

では以上です。

また来年からよろしく願いいたします。

K